

Wie man mit SILBER mehr GOLD kaufen kann. Umsatzwunder Edelmetall?

Anmeldung: Fax 0049 (0) 8671 9641-15 oder E-Mail an seminare@dgfrp.de

Ja, ich möchte mich anmelden für

<input type="checkbox"/> Donnerstag, 27. April 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 1 D-84503 Altötting Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 39,00 € zzgl. MwSt./pro Person	<input type="checkbox"/> Dienstag, 04. Juli 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 1 D-Düsseldorf Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 59,00 € zzgl. MwSt./pro Person
<input type="checkbox"/> Mittwoch, 03. Mai 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 1 D-Hamburg Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 59,00 € zzgl. MwSt./pro Person	<input type="checkbox"/> Dienstag, 11. Juli 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 1 D-Würzburg Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 59,00 € zzgl. MwSt./pro Person
<input type="checkbox"/> Donnerstag, 04. Mai 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 2 D-Hamburg Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 59,00 € zzgl. MwSt./pro Person	<input type="checkbox"/> Mittwoch, 12. Juli 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 2 D-Würzburg Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 59,00 € zzgl. MwSt./pro Person
<input type="checkbox"/> Dienstag, 16. Mai 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 1 A-Wien Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 59,00 € zzgl. MwSt./pro Person	<input type="checkbox"/> Mittwoch, 19. Juli 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 1 D-Altötting Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 39,00 € zzgl. MwSt./pro Person
<input type="checkbox"/> Mittwoch, 17. Mai 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 1 A-Graz Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 59,00 € zzgl. MwSt./pro Person	<input type="checkbox"/> Donnerstag, 20. Juli 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 2 D-Altötting Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 39,00 € zzgl. MwSt./pro Person
<input type="checkbox"/> Montag, 26. Juni 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 1 D-Stuttgart Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 59,00 € zzgl. MwSt./pro Person	<input type="checkbox"/> Mittwoch, 27. Sept. 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 1 D-Altötting Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 39,00 € zzgl. MwSt./pro Person
Dienstag, 27. Juni 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 1 D-Nürnberg - AUSGEBUCHT Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 59,00 € zzgl. MwSt./pro Person	<input type="checkbox"/> Donnerstag, 28. Sept. 17	1-Tages-Geschäftspartner Schulung LG 2 D-Altötting Beginn: 09:30 Uhr – 17:00 Uhr Kostenbeitrag: 39,00 € zzgl. MwSt./pro Person
Mir wurde das Seminar empfohlen von:		19. Juli 17	VORANKÜNDIGUNG – ENDKUNDENSEMINARE Altötting, Beginn: 19:00 Uhr – 20:30 Uhr
		27. Sept. 17	Kostenbeitrag: 10,00 € zzgl. MWSt./pro Person

Zufriedenheitsgarantie: Sollten Sie wider Erwarten kein Gefallen an unserem Thema finden, erstatten wir Ihnen die Tagungskosten zurück.
Bedingung für die Teilnahme an LG 2 ist die erfolgreiche Teilnahme an LG 1.

Teilnehmernamen: 1
2

Teilnehmerdaten

VP-Nr. _____ Firma _____
Name, Vorname _____
Straße, Nr. _____
PLZ, Ort _____
E-Mail _____
Telefon _____ Telefax _____
Datum, Unterschrift _____

Einzugsermächtigung (bitte unbedingt ausfüllen)

Kontoinhaber _____
IBAN _____
BIC _____
Bank _____
Datum _____
Unterschrift _____

Bei dieser Anmeldung handelt es sich um eine verbindliche Anmeldung. Um unnötige Kosten zu vermeiden, bitten wir darum, Absagen bei bereits vorliegender Anmeldung bis 1 Woche vor Seminarbeginn bei uns eingehend per Fax oder per E-Mail zu schicken. Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir Ihnen bei nicht rechtzeitiger schriftlicher Absage Stornogebühren in Rechnung stellen. Selbstverständlich ist die Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Die Deutsche Gesellschaft für RuhestandsPlanung mbH behält sich das Recht vor, Seminare abzusagen. Eventuell anfallende Stornokosten (z. B. für gebuchte Flüge) sind jedoch von der angemeldeten Person selbst zu tragen. Für die Seminargebühren, die von Ihrem Konto abgebucht werden, erhalten Sie eine Rechnung.



Deutsche Gesellschaft für
RuhestandsPlanung
Die Alternative zu Private Banking

Wie man mit SILBER mehr GOLD kaufen kann. Umsatzwunder Edelmetall?



Krisenwährung, Panikmache, Geschäftemacherei
oder kluge Vermögensstreuung?

0% MwSt. 

Umsatzwunder Edelmetall?

Krisenwährung, Panikmache, Geschäftemacherei oder kluge Vermögensstreuung?

Hamsterkaufempfehlungen, Brexit, Staatsverschuldung, LVRG, MiFID II. Die Liste der Negativmeldungen für Makler und Anleger ist endlos. Finanzdienstleister und Kunden suchen sichere Lösungen!

Edelmetalle, allen voran Gold, lassen sich in Krisenzeiten, gerade bei vermögenden Kunden, scheinbar mit großem Erfolg verkaufen. Wenn alles andere was der Finanzdienstleister anbietet versagt, die Themen Gold und Krisenwährung ziehen fast immer, um einen neuen Kunden, oder einen Kunden aufs Neue zu gewinnen.

Sie fragen sich:

- » Wie kann man mit Silber mehr Gold kaufen?
- » Wie funktioniert Edelmetall als echte Anlageklasse (Drei Speichen Regel der Reichen)?
- » In wenigen Jahren sind weltweit die Silbervorkommen zu Ende, was passiert dann mit dem Silberpreis?
- » Was ist bei einer tatsächlichen Krise, bei der es um Ihre Existenz und die Ihrer Kunden geht, die sicherste Lagerstelle für Edelmetalle in Europa?
- » Wie integrieren Sie Edelmetalle seriös in die Ruhestandsplanung?
- » Wie lassen sich für den Kunden die extremen Preisdifferenzen zwischen An- und Verkauf verringern?
- » Wie können Sie Ihr Gold/Silber ohne Aufwand zu Top Konditionen wieder verkaufen?
- » Wie kaufen Sie Silber mehrwertsteuerfrei, und auch frei von der Differenzbesteuerung? Günstiger als bei jeder Bank?
- » Wie kann man mit Silber gute Bestandsprovisionen verdienen?
- » Gibt es den seriösen Silber-Sparplan zur Vermögensbildung?
- » Warum Experten Gold/Silber nur bei den anerkannten Scheideanstalten kaufen?
- » Wie erzielen Sie mehrwertsteuerfreie Provision, ohne Stornohaftung?



Lehrgangsbeschreibung

Lehrgang 1 (LG 1)

- » Darum ist Silber der kommende Megatrend
- » Beratungspraxis
- » Wie Sie mit Silber mehr Gold kaufen
- » Gold wird gehortet, Silber wird verbraucht
- » Erweiterung der Gewerbeanmeldung
- » Vorteile von physischem Silber gegenüber ETF
- » Kostenstruktur-Provisionen
- » Cost Average Effekt
- » Gold-Silber-Ratio
- » Intuition statt Marketing

Lehrgang 2 (LG 2)

- » Steuerfreie Sachzulagen für Arbeitnehmer
- » Unternehmermodell
- » Tippgeber - Aufbau einer Vertriebsorganisation
- » Kunden- und Vermittlerakquise
- » Aufbau eines Endkundenseminars
- » Kontoeröffnung - Plattform
- » Verkaufsordner
- » Vertiefung

Bedingung für die Teilnahme an LG 2 ist die erfolgreiche Teilnahme an LG 1.

Schulungstermine und Schulungsorte sehen Sie auf dem beiliegenden Anmeldeformular.

Zufriedenheitsgarantie:

Sollten Sie wider Erwarten kein Gefallen an unserem Thema finden, erstatten wir Ihnen die Tagungskosten zurück.

Es ist eine Tagungspauschale pro Tag und Person zu bezahlen. Preise sehen Sie auf dem Anmeldeformular.

Schnell, einfach, es macht Spaß!



Referenzen

Jürgen Betz, Ruhestandsplaner



„Gold und Silber ist seit Jahrtausenden bekannt und gerade deshalb ist es die sicherste Anlage seit jeher. Als Schutz für eine Krise oder Inflation eignen sich diese Edelmetalle besonders. In der heutigen Zeit wird Silber als Anlage bevorzugt, da es im Gegensatz zu Gold, industriell um ein mehrfaches genutzt und somit verbraucht wird. Die bekannten Silbervorkommen werden in den nächsten 10 - 15 Jahren erschöpft sein und die Nachfrage nach dem Edelmetall, durch seine über 40.000 Anwendungen, wird extrem steigen. Als Anleger habe ich außerdem Sicherheit durch die Lagerung im Zollfreilager im Gotthardmassiv der Schweiz. Jederzeit durch ein Onlinedepot einsehbar und in jeder beliebigen Währung auszahlbar.“



Christine Obermair

„Seit 3 Monaten vertreibe ich Silber und habe festgestellt, dass der Bedarf und das Interesse bei meinen Kunden extrem groß sind. Die Bevölkerung glaubt nicht mehr an den Bestand des Euros, darum sucht sie nach Möglichkeiten das erarbeitete Vermögen zu schützen. Silber gibt ihnen Sicherheit.“

Informieren Sie sich über unsere kompletten Seminare auf unserer Webseite:
www.deutsche-ruhestandsplanung.de/veranstaltungen

Kontakt

Deutsche Gesellschaft für RuhestandsPlanung mbH
Martin-Moser-Str. 27
84503 Altötting

T: 0049 (0) 8671 9641-0
F: 0049 (0) 8671 9641-15
info@dgfrp.de
www.deutsche-ruhestandsplanung.de
www.mit-silber-mehr-gold-kaufen.de